



У ПРИВРЕДНОЈ КОМОРИ 10 НЕМАЧКИХ КОМПАНИЈА РАЗГОВАРАЛО СА 130 НАШИХ ФИРМИ

# И "ЕРБАС" ТРАЖИ ДОБАВЉАЧА



Са произвођачем авиона преоварала крајевачка "Рај Застава"

**Н**ЕМАЧКЕ компаније траже српске добављаче. У Привредној комори Србије сусрели су се јуче представници десет немачких фирми из покрајине Северна Рајна Вестфалија са 130 наших предузећа у нади да ће пронаћи партнере. Делове из Србије су, између осталих, јуче тражили и "Ербас", "Миле", "Моска"...

Међу нашим привредницима заинтересованим да уђу у ланац добављача за немачко тржиште је Александар Ђорђевић из крајевачке фирме "Рај Застава". Већ су постали део "Сименсових" партнера, а јуче су започели разговоре и са "Ербасом".

- Бавимо се производњом опреме за бродове и део смо норвешке групе "Рајмарин" - објашњава Ђорђевић. - Имамо позитивно искуство са "Сименсом". И велике немачке компаније могу да нађу праве парт-

нере на нашем тржишту. Имамо заказане разговоре са "Ербасом" и надамо се успеху. Наш највећи проблем тренутно је недостатак адекватних капацитета, али не само машина и опреме, већ људи. Имамо проблем да попунимо рад у другој и трећој смени,

вих капацитета су и довеле поједине немачке компаније у Србију. Фирма "Моска" производи машине за паковање различите робе. Надају се да ће у Србији наћи добављаче за поједине делове.

- Имамо око 800 запослених широм света - истакла

## ВОЛЕ ДА СЕ ДОПИСУЈУ

**КАДА** се склапају пословна партнерства ваља имати на уму културне разлике у пословној комуникацији. Тако, на пример, компаније у Немачкој радо комуницирају електронском поштом.

- Таква је навика, сви су просто људи за "мејловима" - нашалила се Лиза Имензак из БМЕ. - Чим их нешто занима, наша компанија ће вам послати електронску пошту. У многим деловима света није тако. Многи преферирају директан разговор телефоном. То је мала ствар које људи треба да су свесни да би партнерство расло.

јер немамо довољно радне снаге. Нема тих профила. Изгубили смо једну генерацију која је радила на тим машинама. Реч је о малосеријској производњи на универзалним машинама.

Поруцбине веће од њихо-

је Даринка Рајхерт из "Моске". - Имамо тешку ситуацију у Немачкој. Наручбине су велике, а ми смо достигли максимум својих произвођачких капацитета. Немамо довољно квалификованих радника. Зато

тражимо партнера у Србији да нађемо нове добављаче за делове за наше машине како бисмо наставили да растемо.

Догађај је организовала Немачко-српска привредна комора, у сарадњи са ПКС, Индустијско-трговинском комором Дортмунда и немачким Удружењем за управљање материјалима, увоз и логику (БМЕ).

- Ми представљамо купце из Немачке и имамо више од 9.000 чланова - каже Лиза Имензак из БМЕ. - Србија постаје све важније тржиште. Имате много потенцијала и ми смо последње две године покренули добављачку иницијативу за цео западни Балкан. Нашли смо много компанија које су заинтересоване за сарадњу са фирмама из овог региона. Надамо се да ће после ових састанака израсти партнерства у будућности. ■

С. БУЛАТОВИЋ

