



Datum: 03.04.2017

Medij: Dnevnik

Rubrika: Ekonomija

Autori: Lj. Malešević

Teme: Nemačka kompanija, Nemačko-srpska privredna komora, Martin Knap, Dualno obrazovanje

Naslov: Investirali 1,8 miliardu evra

Napomena:

Površina: 460

Tiraž: 0



Strana: 5

У ВИТАЛНИМ СЕКТОРИМА СРПСКЕ ПРИВРЕДЕ 460 НЕМАЧКИХ КОМПАНИЈА

Инвестирали 1,8 милијарду евра

Пре неколико дана немачка компанија „Феникс група“ отворила је у Шимановцима логистички центар за Балкан, чиме је Београд, после Прага и Варшаве, постао трећи регионални центар те водеће европске компаније у дистрибуцији лекова и других медицинских производа. За протекла два месеца ове године нове погоне у Србији отвориле су још три немачке компаније: „Континентал“ у Суботици, „ИГБ Аутомотив“ у Инђији и „Кнот аутофлекс“ у Бечеју, а „Леони“ је, после фабрика у Прокопљу и Долњевцу, почeo изградњу своге треће фабрике у Нишу. Немачки „Лидл“ најављује да ће градити прве објекте на српском тржишту, а до лета би требalo да отвори дистрибутивни центар у Новој Пазови. Стиже и најава да ће до краја године „Кромбер“ у Крушевцу отворити нову фабрику, а и немачки „Тенис“ би ускоро требало да почне велику

инвестицију у 20 технолошки најсавременији фарми свиња.

По подацима Агенције за привредне регистре, 1.149 немачких компанија и појединачна има власничке улоге у 1.048 активних привредних субјеката у Србији, док је листа немачких компанија присутних у свим виталним секторима српске привреде премашила бројку од 460. Највећи део од 1,8 милијарде евра досадашњих немачких инвестиција, и по броју реализованих пројеката и по вредности улагана, пласираје је у производњу и то аутомобилску, електронску, прехранбену, фармацевтску и хемијску индустрију.

Након пословних форума у више немачких компанија и Дане добављача Западног Балкана претходних година организованим у Минхену и Дортмунду, по речима председника Привредне коморе Србије Марка Чадека, протекле недеље десет немач-



ких компанија дошло је у Београд у оквиру „Добављачке иницијативе немачких компанија из покрајине Северна Рајна – Вестфалија“. Разговарало се с нашим компанијама из металопрерадивачког сектора и прераде и производње материјала од пластике. Од готово 120 пријављених српских предузећа, 87 се квалифииковало за B2B разговоре.

– То је само један од развојних

пројеката и активности које Привредна комора Србије спроводи у сарадњи и уз значајну финансијску подршку немачких државних институција и партнериских организација из владиног, цивилног и приватног сектора – објашњава Чадек. – Осим активности коморског система и дуалног образовања, затједнички радимо на стварању услова за увођење циркуларне економије,

организујемо обуке за извозне мешавине, тестирамо потенцијал за креирање гарантне шеме за финансирање предузетничких пројеката из домаћих и иностраних сектора, а очекује се и проширење сарадње у области металске индустрије, органског производња и ИКТ-а.

Челник ПКС-а истиче да српске фирме имају потенцијал, знање, квалитетну радну снагу и неопходну технологију да буду укључене у ланец снабдевача немачких фирм, али да треба да ради на процесима контроле квалитета, безбедности на раду и свему ономе што велике фирме захтевају.

– Није ствар само у продаји производа јер уласком у ланц добављача морају да се поштују стандарди тржишта ЕУ. Тако српске фирме постоју конкурентније и касније могу добити нове послове. Задатак ПКС-а је да нађе добре српске фирме и да оне виде шта им недостаје од сертификата, контроле квалитета или безбедности на раду и да им помоће да достигну неопходне стандарде – објашњава Чадек.

Мартин Кнап из Управног одбора Немачко-српске привредне коморе истиче да су повезивање фирм и привлачење директних страних инвестиција приоритети те организације, и додаје да се на српску индустрију гледа као на могућег снабдевача немачке индустрије.

Љ. Малешевић

Интерес српских компанија

У највећем интересу српских компанија, посебно малих и средњих, јесте да се повезују с немачким компанијама, да постану део њихових добављачких система, производних и инвестиционих пројеката. ПКС је, истиче Марко Чадек, с немачким компанијама попут „Сименса“ или „Ебершпехера“ организовао „Дане добављача“ и пружио пратеће сервисе да би добили што боље и поузданije партнere из Србије. Заједничке процене су да перспективе раста трговине и инвестиција постоје у готово свим секторима – од инфраструктуре до енергетике, преко аутомобилске и пољопривредно-прехранбене индустрије и фармације до услуга као што су ИТ и туризам.

